

## 中国金融科技——因势而动

### *奥纬咨询报告显示，监管收紧时期中国金融科技行业全新增长动力*

(2017年8月2日，香港) 全球领先的管理咨询公司奥纬咨询最新发布的报告显示，由于政策收紧，中国金融科技领域的爆炸性增长面临新的挑战。自2013年以来，金融科技公司蓬勃发展，公司业绩每年增长两倍甚至三倍；但现如今受政策的影响，行业正走向一个时代的终结。2016年，中国的金融科技行业共计吸收了64亿美元的投资，在全球的金融科技风险投资行业中处于领先地位，占全球金融科技投资总额的47%（而这一数字在2013年仅为7%）。

奥纬咨询这份名为《中国的金融科技——因势而动》的报告中，重点强调了在金融科技从业者在探索中国金融系统改革的过程。过去，“金融”是决定价值的主导因素，但未来，“科技”将变得愈加重要。金融科技行业的领导者需要充分利用先进技术，结合完善的金融服务来重塑自身业务。

本报告作者，奥纬咨询的合伙人盛海诺指出：“行业增长固然令人欣喜，但从根源上说，此次转型浪潮中的企业并非全部真正隶属于金融科技行业。部分企业的业务变化仅代表销售渠道由线下转为线上，并不是真正的科技创新。某些企业贴上‘金融科技’的标签，生产传统金融服务行业严格管控的产品，通过此方法逃避监管限制，企业从而得以迅速发展。而现在政策的收紧也正在规避这类做法。”

大数据分析、物联网（IoT）和区块链正逐渐成为最具发展潜力的三大技术，这些技术在采集、整合、评估、应用信息具备的开拓性的能力具。数据处理和信息加工是金融服务决策的核心，尤其在中国，数据往往具有不完整、不透明且存在偏差的特点。

这些技术的应用将在价值链中产生深远影响，为以下四个金融服务行业中的主要领域带来显著的商业机遇：

1. **融资**：随着非金融数据及其运用方法逐渐为人所熟知，中国的金融科技行业中“可借贷人口数量”将从原先的约 2 亿优质信用卡持有者扩大至 8 亿人，之前被忽视的次贷市场将极富价值。
2. **投资**：愈发强大的运算能力使得线上的财富管理平台能够对市场、单个证券以及投资者的数据进行详尽分析，从而降低成本，并可避免主观干扰及行为偏差，提供定制化的投资方案。如果到 2020 年这些方案能够吸引中国自主投资者 2.5% 的投资资产，意味着其所属管理资产将高达 5 万亿人民币。<sup>1</sup>
3. **保险**：生态系统的联动以及科技产品使用的增多，不仅为创新型保险产品提供了渠道入口，也为定制产品及其定价提供了可选择的数据源。预计到 2020 年，技术升级和整合的生态系统能够为保险企业带来 4000 亿人民币以上的保费收入。

---

<sup>1</sup> 到 2020 年，个人可投资估产总额将达到人民币 20 万亿元。资料来源：奥纬咨询专项分析。

4. **交易**：尽管区块链技术目前仍处于发展初期，但该技术及其应用可以为不同的金融服务领域提供可靠的低成本交易方案。通过这些解决方案，尚处萌芽期的金融科技商业模式就可能具有经济上的可行性。二者因此可得到相互的促进与发展。

技术驱动型增长的新浪潮具有巨大潜力，市场参与者并没有普遍适用的方法。但五个关键成功因素将决定谁将成为未来的领导者，包括：数据丰富性及数据应用、庞大的客户群、专利权及综合性产品、强大的金融服务及风险管理意识，以及“金融+科技”的组织架构和企业文化。通过这五个因素，企业才能够充分发挥新技术的潜能从而实现创新。

奥纬咨询的合伙人盛海诺表示：“科技带来的创新颠覆是新兴主题，对于金融科技领域的每个类型的企业都会带来策略关注点上的不同影响。能够寻找到正确策略并克服执行过程中重重阻力的人，才会成为未来的赢家。”

## 关于报告

该报告题为《中国的金融科技——因势而动》，探讨了中国金融科技行业的潜在增长动力及未来变化趋势，以及，金融科技公司及其从业者乃至非金融服务行业如何应对趋势变化。

## 关于奥纬咨询

奥纬咨询（Oliver Wyman）是一家全球领先的国际性管理咨询公司，在全球近 30 个国家的 50 多个城市设有分支机构，拥有深厚的行业经验和在战略、运营、风险管理、组织转型等领域的精深专业能力。奥纬咨询在全球范围内有 4500 多名专业人士，帮助客户优化业务、改善运营、改进风险管理、提升组织绩效，从而抓住最具吸引力的机遇。奥纬咨询是 Marsh & McLennan Companies（纽交所代码：MMC）全资拥有的子公司。如需



了解更多信息，请访问公司网站 [www.oliverwyman.com](http://www.oliverwyman.com)，或请关注 Twitter  
@OliverWyman，及时了解奥纬咨询的最新动态。

**媒体垂询:**

马钰婷

+86 186 1223 5753

[oma@webershandwick.com](mailto:oma@webershandwick.com)